



Stellenbeschreibung Key-Account-Management/Vertrieb

Sie suchen eine neue berufliche Herausforderung sowie eine Weiterentwicklung Ihrer persönlichen Fähigkeiten? Dabei wollen Sie integrativer Bestandteil in einem der 100 innovativsten Unternehmen Deutschlands sein und dieses mit Ihrer Persönlichkeit vorantreiben? Dann sind Sie in unserem stark wachsenden Familienunternehmen genau richtig, wenn Ihnen neben der fachlichen und sozialen Komponente auch Werte wie leistungsgerechtes Entgelt, Arbeitsplatzsicherheit, ein jung-dynamisches Umfeld und große Markt- und Serviceorientierung wichtig sind.

Das Unternehmen

Die Reichle GmbH Gravier- und Laserschweißzentrum besteht seit über 35 Jahren und arbeitet als mittelständisches Familienunternehmen mit ca. 70 Mitarbeitern für mehr als 1.000 Kunden in ganz Europa. Dabei steht neben den Branchen Medizin, Pharma, Luft- und Raumfahrt, Kosmetik sowie Verpackung insbesondere die Automobilindustrie im Fokus der effizienten Arbeitsprozesse.

Als ganzheitlicher Dienstleister rund um den Werkzeug- und Formenbau versteht sich die Reichle GmbH als Innovator mit höchstem Qualitätsanspruch bei geringsten Bearbeitungszeiten. Zu den einzelnen Bereichen zählen unter anderem CNC- und Lasergravuren, HSC-Fräsen, Hochglanzpolieren, Laser- und WIG-Schweißen, Narbungen (Reparaturen) und innovative Lasertexturierung mit modernsten 5-Achs-Laseranlagen. Nicht nur für die letztere Technologie sondern auch für das Gesamtunternehmen hat die Reichle GmbH 2015 drei Innovationspreise gewonnen, welche die innovative Denkweise und das starke Wachstum der vergangenen Jahre unterstreicht. Zudem stellen wir in den Bereichen Gussteileinstandsetzung und Lasertexturierung Europas größten Dienstleister dar und wachsen jährlich exponentiell.

Ihr Profil

- Technisches Verständnis im Bereich Werkzeugbau, Lasertechnik und Oberflächen (Narbungen) bzw. Materialien
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Bereich oder Design wünschenswert
- Gutes Gespür für Design und Oberflächen
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office
- Grundkenntnisse in SAP und Rhinoceros (CAD) wünschenswert
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Verhandlungsstärke und Durchsetzungsfähigkeit
- Stressresistent
- Strukturiert, souverän und kundenorientiert
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft (In- und Ausland)
- Führerschein Klasse B

Ihre Arbeitsaufgaben

- Akquise und Beratung von Neukunden für den Bereich Lasertexturierung und Narbungen
- Betreuung und Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Key-Account-Manager für einzelne OEMs (Automobilhersteller) und Großkunden
- Durchführung von Vertragsverhandlung
- Interne und externe Steuerung von Projekten inkl. ggf. Qualitätsprüfung
- Reklamationsmanagement
- Aktive Teilnahme an Messen und Tagungen inkl. Halten von Vorträgen

Wenn auch Sie den Innovations- und Wachstumsgedanken vorantreiben und mit Ihrem Fachwissen und Ihrer menschlichen Art und Weise einen bedeutenden Teil unseres Teams werden wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail oder per Post an oben stehende Kontaktperson.

Reichle GmbH
Gravier- und
Laserschweißzentrum
Alte Weberei 6-8
D-73266 Bissingen/Teck
Tel.: +49 7023/7483-0
Fax: +49 7023/7483-33
info@reichle.de
www.reichle.de

Senden Sie Ihre Bewerbung an:

Marina Reichle (Prokuristin)
Tel.: 07023/7483-11
marina-reichle@reichle.de

WIR SIND ANDERS.

WIR SIND MEHR.

WIR SIND DIENSTLEISTER.